

**Внешнеторговые связи Европейского Союза:  
трансформации за первые 20 лет XXI века  
(2001—2020 гг.)**

*И.С. Гладков*

*Российская академия наук, Москва, Россия*

*professorgis@rambler.ru*

Рассмотрены наиболее важные изменения в динамике внешнеторгового товарооборота Европейского Союза, как ведущего коллективного субъекта современной международной торговли, впервые на протяжении первых двух десятилетий XXI века. Показаны сдвиги в позициях Евросоюза в системе общемирового товарного обмена в контексте изменявшегося численного состава группировки. Проанализированы тренды в географической структуре экспортно-импортной деятельности ЕС вне блока, включая внешнеторговые связи с Российской Федерацией. Выявлены основные перемены в товарной композиции вывоза и ввоза продукции за пределами этого интеграционного объединения. Сделаны выводы о том, что, несмотря на проявившиеся за двадцатилетний период масштабные вызовы и кризисы, Европейскому Союзу удалось сохранять лидирующее положение в глобальной торговле на основе продуманной и гибкой внешнеторговой политики. Использована методология сравнительного и статистического анализа на базе новейших статистических материалов, ряда официальных и многочисленных расчетных авторских данных, вводимых в российский научный оборот впервые.

**Ключевые слова:** международная торговля, внешняя торговля, товарный экспорт, товарный импорт, внешнеторговый оборот, внешнеторговый баланс, санкции, кризис, новая вирусная инфекция, Европейский Союз (ЕС), Германия, Нидерланды, Италия, Франция, Великобритания, Швейцария, Норвегия, Китай, США, Российская Федерация, Япония, Республика Корея.

**Foreign trade relations of the European Union:  
transformations for the first 20 years of the XXI century  
(2001—2020)**

*I. S. Gladkov*

*Russian Academy of Sciences, Moscow, Russia*

*professorgis@rambler.ru*

The most important changes in the dynamics of foreign trade turnover of the European Union, as the leading collective subject of modern international trade, are considered for the first time during the first two decades of the XXI century. The shifts in the positions of the European Union in the system of global commodity exchange in the context of the changing numerical composition

of the grouping are shown. The trends in the geographical structure of the EU's export-import activities outside the bloc, including foreign trade relations with the Russian Federation, are analyzed. The main changes in the commodity composition of export and import of products outside of this integration association are revealed. The conclusions are drawn that, despite the large-scale challenges and crises that have manifested themselves over the twenty-year period, the European Union has managed to maintain a leading position in global trade thanks to its well-thought-out and flexible foreign trade policy. The methodology of comparative and statistical analysis is used on the basis of the latest statistical materials, a number of official and numerous calculated author's data introduced into Russian scientific circulation for the first time.

**Keywords:** international trade, foreign trade, commodity exports, commodity imports, foreign trade turnover, foreign trade balance, turbulence, sanctions, crisis, new viral infection, the European Union, Germany, the Netherlands, Italy, France, the United Kingdom, China, the USA, Russian Federation, Japan, Republic of Korea.

На первые два десятилетия XXI века в системе мирового хозяйства и международного обмена пришлось немалое число разнообразных неурядиц, катаклизмов и конфликтов, которые могли носить различный характер, иметь объективные и не слишком объективные причины и поводы. После довольно «оптимистичного» подъема в начале столетия, завершившегося с мировым финансово-экономическим кризисом 2009 г., проявилось довольно заметное снижение конъюнктуры международных товарных рынков в 2013—2016 гг. На посткризисном этапе происходило развертывание и прочих негативных тенденций (см.: [1; 2; 3; 4; 5]). К ним эксперты относят нарастание во многих странах неопротекционистских настроений и действий, что на практике вело к попыткам создания, в обход правил ВТО, сепаратных торговых альянсов с применением более высоких стандартов и требований к избранному числу стран-участниц (среди них, в частности, Транстихоокеанское партнерство, ТТП; Трансатлантическое торговое и инвестиционное партнерство, ТТИП), а также распространение практики санкционных мероприятий в отношении партнеров-конкурентов (восточноевропейских стран, включая Беларусь и Россию) с целями их вытеснения «на периферию» мирового товарного обмена и ослабления перспектив устойчивого экономического развития.

При этом инициатором санкционного давления на традиционных контрагентов во многих случаях выступало крупнейшее в мире интеграционное объединение — Европейский Союз (особенно активно после «крымской весны» 2014 г.).

К продолжавшимся неурядицам с 2020 г. добавилась неожиданная и масштабная диссеминация новой вирусной инфекции, предопределившая необходимость принятия серьезных защитных мер на глобальном уровне вплоть до локдауна. Но ограничительные меры вели к резкому снижению по всему миру хозяйственной активности, кризисным проявлениям и падению основных экономических показателей. Так, по данным МВФ, производство общемирового валового продукта «просело» в 2020 г. на 3,3% (см.: [23; 24; 25]). Новейшие оценки МВФ и группы Всемирного банка предполагают, тем не менее, компенсирующий мировой рост на 5,65%—6,0% в 2021 г. Если это реализуется, такие данные окажутся самыми высокими темпами роста после рецессии за последние 80 лет (см.: [21; 27]). Подобные прогнозы отражают вероятность резкого отскока в ряде крупных экономик, хотя проблемы с вакцинацией в странах с формирующимся рынком и развивающихся странах продолжают оказывать давление на повышение экономической активности.

Следует констатировать, что все вышеназванные явления и процессы не могли не оказывать в ситуации нарастающей турбулентности негативного, тормозящего воздействия на динамику международного товарного обмена [7; 8; 11], включая внешнеторговые связи многих ведущих ее субъектов.

К ним относится, прежде всего, Европейский Союз, выступающий как крупнейший в мире коллективный участник международной торговли. Его традиционный вклад в мировую торговлю *настолько существенный*, что международные структуры нередко приводят по ее динамике два параметра — как *с учетом полных данных* по экспортной и импортной деятельности ЕС, так и *без учета внутриваловой торговли* Евросоюза.

То есть, принято подразделять весь совокупный объем внешнеторговой активности Европейского Союза на обмен внутри сообщества (the EU Intra-trade) и вне его (the EU Extra-trade), соотношение между которыми обычно показывает флуктуации, но составляет примерно 6:4. Важно иметь в виду, что продуманная внешнеторговая политика ЕС с использованием «эффекта черепахи», меняющего баланс между этими двумя составляющими обмена в связи с переменами во внешней по отношению к блоку среде, позволяла постоянно использовать преимущества торговых связей внутри и вне Союза для достижения оптимальных результатов, поддержания своего первенства в системе современной международной торговли (см.: [6; 9]).

Не менее эффективным средством поддержания своего лидирующего положения в мировом товарообмене для Евросоюза стала реализация планов очередного, пятого по счету, расширения его численного состава по формуле «10 (2004 г.) + 2 (2007 г.) + 1 (2013 г.)» [10]. Поэтому количество стран-членов ЕС постепенно возрастало от 15 до 28.

Как показывают официальные и расчетные авторские данные табл. 1, 2, на долю блока на протяжении первых 2 десятилетий XXI в. (!) приходилась фактически 1/3 стои-

мости международного товарного экспорта и импорта. Но на смену расширениям Европейского Союза пришло его «сужение» после завершившегося в 2020 г. брекзита с выходом из членов ЕС Великобритании, прежде обеспечивавшей примерно 7,0–8,0% совокупного товарного вывоза и свыше 11,0% общего ввоза Союза. С «британской» потерей позиции блока в международном обмене понесли соответствующий урон (см. табл. 1, 2).

Стоит особо отметить, что в табл. 1, 2 приведены расчетные данные с корректировкой обобщенных материалов из официальных источников на реальную численность членов Союза на каждом этапе (с указанием числа стран-членов ЕС на конкретный год). Поэтому рассчитанные параметры вполне можно считать более репрезентативными, чем приводимые в обычной статистике, учитывающей, как правило, формально на протяжении всех 20 лет только составы блока из 15, 27 или 28 стран-членов.

Тем не менее, можно констатировать, что каждый этап расширения ЕС обеспечивал Союзу повышение долевого вклада в общемировые показатели.

Даже на фоне неурядиц и соответствующего синусоидного тренда в динамике глобальной торговли в 2013–2018 гг. Союз в полном составе (28 стран-членов) наращивал свою долю в мировом экспорте с 31,1% до 32,2%, а в импорте — с 30,3% до 31,5% (см. расчеты автора, табл. 1, 2). Но неурядицы 2019 г. закономерно привели к сокращению мировых показателей товарного обмена на 3,0% и более глубокому «проседанию» экспорта ЕС на 3,1%, что несколько снизило долю блока в международном товарном вывозе, до 32,15%. Однако дальнейшее снижение общемирового товарооборота в кризисном 2020 г. на 7,8% и последствия брекзита предопределили падение стоимости товарного экспорта Европейского Союза на 13,4% (!), а закупок ЕС по импорту — на рекордные 17,7% (расчеты автора по данным табл. 1, 2).

Динамика мирового товарного экспорта, 2001–2020 гг. (млрд долл. США, %)

Товарный экспорт	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Мир, всего	6 127,2	6 424,1	7 485,8	9 100,8	10 342,4	11 955,7	13 784,0	15 965,5	12 344,0	14 961,2
Темпы роста, %	-4,07	4,85	16,53	21,58	13,64	15,60	15,29	15,83	-22,68	21,20
В том числе:	<b>ЕС-15</b>	<b>ЕС-15</b>	<b>ЕС-15</b>	<b>ЕС-25</b>	<b>ЕС-25</b>	<b>ЕС-25</b>	<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-27</b>
ЕС, всего	2 271,1	2 412,1	2 851,8	3 651,2	3 939,1	4 472,5	5 256,8	5 823,9	4 501,9	4 935,8
ЕС, доля в мире, %	37,07	37,55	38,10	40,12	38,09	37,41	38,14	36,48	36,47	32,99
В том числе:										
ЕС, Intra-trade, всего	1 385,1	1 464,4	1 748,4	2 489,3	2 655,7	3 026,9	3 552,4	3 876,6	2 966,6	3 151,9
Доля в экспорте ЕС, %	60,99	60,71	61,31	68,18	67,42	67,68	67,58	66,56	65,90	63,86
ЕС, Extra-trade, всего	886,0	947,7	1 103,4	1 161,9	1 283,4	1 445,6	1 704,4	1 947,3	1 535,3	1 783,9
Доля в экспорте ЕС, %	39,01	39,29	38,69	31,82	32,58	32,32	32,42	33,44	34,10	36,14

Примечание. Составлено и подсчитано автором согласно статистическим данным: [16; 17; 22].

Динамика мирового товарного импорта, 2001–2020 гг. (млрд долл. США, %)

Товарный импорт	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Мир, всего	6 295,7	6 600,7	7 700,4	9 393,2	10 609,9	12 260,2	14 109,1	16 354,1	12 631,9	15 227,2
Темпы роста, %	-3,92	4,84	16,66	21,98	12,95	15,55	15,08	15,91	-22,76	20,55
В том числе:	<b>ЕС-15</b>	<b>ЕС-15</b>	<b>ЕС-15</b>	<b>ЕС-25</b>	<b>ЕС-25</b>	<b>ЕС-25</b>	<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-27</b>
ЕС, всего	2 246,3	2 328,8	2 797,6	3 670,8	4 000,9	4 617,5	5 478,0	6 146,5	4 621,8	5 124,3
ЕС, доля в мире, %	35,68	35,28	36,33	39,08	37,71	37,66	38,83	37,58	36,59	33,65
В том числе:										
ЕС, Intra-trade, всего	1 276,1	1 349,8	1 630,4	2 323,2	2 476,8	2 812,8	3 371,6	3 631,9	2 750,1	2 972,2
Доля в импорте ЕС, %	56,81	57,96	58,28	63,29	61,91	60,92	61,55	59,09	59,50	58,00
ЕС, Extra-trade, всего	970,2	979,0	1 167,2	1 347,6	1 524,1	1 804,7	2 106,4	2 514,6	1 871,7	2 152,1
Доля в импорте ЕС, %	43,19	42,04	41,72	36,71	38,09	39,08	38,45	40,91	40,50	42,00

Примечание. Составлено и подсчитано автором согласно статистическим данным: [16; 17; 22].

Таблица 1

2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	Товарный экспорт
17 992,4	18 256,7	18 686,7	18 704,6	16 268,9	15 797,3	17 427,0	19 169,7	18 591,3	17 142,1	Мир, всего
20,26	1,47	2,36	0,10	-13,02	-2,90	10,32	10,00	-3,02	-7,80	Темпы роста, %
<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-27</b>	В том числе:
5 819,0	5 535,7	5 808,4	5 882,4	5 108,7	5 109,8	5 595,9	6 170,3	5 978,0	5 175,5	ЕС, всего
32,34	30,32	31,08	31,45	31,40	32,35	32,11	32,19	32,15	30,19	ЕС, доля в мире, %
										В том числе:
3 655,3	3 379,0	3 513,4	3 630,3	3 143,0	3 197,7	3 494,9	3 868,1	3 706,1	3 002,9	ЕС, Intra-trade, всего
62,82	61,04	60,49	61,71	61,52	62,58	62,45	62,69	62,00	58,02	Доля в экспорте ЕС, %
2 163,7	2 156,7	2 295,0	2 252,1	1 965,7	1 912,1	2 101,0	2 302,2	2 271,9	2 172,6	ЕС, Extra-trade, всего
37,18	38,96	39,51	38,29	38,48	37,42	37,55	37,31	38,00	41,98	Доля в экспорте ЕС, %

Таблица 2

2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	Товарный импорт
18 246,1	18 403,2	18 747,6	18 800,4	16 448,4	15 965,7	17 680,7	19 562,8	18 996,7	17 469,3	Мир, всего
19,83	0,86	1,87	0,28	-12,51	-2,94	10,75	10,65	-2,89	-8,04	Темпы роста, %
<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-27</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-28</b>	<b>ЕС-27</b>	В том числе:
6 018,2	5 606,9	5 688,1	5 808,2	4 988,1	5 020,7	5 526,2	6 154,8	5 955,2	4 901,6	ЕС, всего
32,98	30,47	30,34	30,89	30,33	31,45	31,26	31,46	31,35	28,06	ЕС, доля в мире, %
										В том числе:
3 473,6	3 187,0	3 330,5	3 443,8	2 983,2	3 026,2	3 310,2	3 660,5	3 489,2	2 771,1	ЕС, Intra-trade, всего
57,72	56,84	58,55	59,29	59,81	60,27	59,90	59,47	58,59	56,53	Доля в импорте ЕС, %
2 544,6	2 419,9	2 357,6	2 364,4	2 004,9	1 994,5	2 216,0	2 494,3	2 466,0	2 130,5	ЕС, Extra-trade, всего
42,28	43,16	41,45	40,71	40,19	39,73	40,10	40,53	41,41	43,47	Доля в импорте ЕС, %

Согласно подсчетам, результатом стало довольно резкое сокращение долевого вклада Евросоюза в глобальный товарный вывоз, до исторического минимума в 2020 г. — 30,2%, а в международный ввоз товаров — до 28,1%.

При этом совокупный товарный экспорт ЕС достиг 5 175,5 млрд долл. США, а общий импорт товаров — 4 901,6 млрд долл. США (что лишь немного превышало соответствующие показатели 2009–2010 гг.).

Однако, несмотря на все негативные тренды последних лет, Евросоюз сохраняет свое лидерство в международной товарной торговле (так как по стоимости вывоза товаров от него отстает вторая по потенциалу группировка — НАФТА, Североамериканская ассоциация свободной торговли в составе США, Канады и Мексики) с показателем в 2020 г. 2 239,4 млрд долл. США (13,1% общемирового экспорта), а в сфере товарного ввоза — 3 195,1 млрд долл. США (18,3%).

Значительное превосходство Европейского Союза состоит не только в превышении данных НАФТА по абсолютным и относительным показателям, но и в том, что ЕС с 2013 г. постоянно добивался активного внешнеторгового баланса на фоне хронически отрицательного сальдо во внешней торговле НАФТА на протяжении всего рассматриваемого периода [16; 22].

Тем не менее, показатели вклада отдельных стран-членов Европейского Союза в совокупные стоимостные параметры внешнего товарооборота блока оказывались различными. К числу наиболее активных экспортеров можно отнести Германию, Нидерланды, Италию, Францию, Испанию и Бельгию, поскольку эти 6 стран входят в группу 20 крупнейших в мире поставщиков товаров, и на них в 2020 г. пришлось 20,4% всей стоимости международного товарного вывоза (или 67,6% аналогичного показателя ЕС).

При этом в сфере мирового товарного ввоза наибольший вклад сделан теми же 6 странами и Польшей, что обеспечило в 2020 г. 20,3% общемировой стоимости товарного импорта (72,3% ввоза товаров в Европейский Союз).

Отдельного исследования заслуживает Великобритания, вносящая с 1973 г. свою лепту в совокупные показатели ЕС, поскольку в 2001–2019 гг. оставалась в его составе. На протяжении рассматриваемого периода на нее приходилось в международном товарном экспорте от 4,6% в 2001 г. до 2,9% на фоне кризиса 2009 г. и 2,5% в 2019 г. (или 7,8% всего вывоза блока). Но в 2020 г. после брекзита ее доля в общемировом экспорте снизилась до 2,3%. Значительно больший вес Великобритания имела в сфере импортных закупок товаров, обеспечивая в мировом объеме от 5,7% в 2001 г. до 4,4% в 2009 г. и 3,6% в 2019–2020 гг. На нее в общем ввозе в ЕС приходилось в 2001 г. почти 16,0%, в 2009 г. — 12,0%, в 2019 г. — 11,5% (подсчеты автора по: [16; 18; 19]).

При рассмотрении современной *географической структуры* внешней торговли Европейского Союза следует обратить внимание на распределение товарных потоков вне блока. Так, на протяжении рассматриваемого периода на внеблоковую торговлю в экспорте ЕС приходилось от 39,0% в 2001 г. до 38,0% в 2019 г. То есть, при всех флуктуациях показателя можно считать ее долю вполне стабильной, хотя на этапах сложностей и неурядиц во внешней среде долевого вклада внеблоковой торговли мог повышаться. После брекзита к третьим странам присоединилась Великобритания, поэтому в 2020 г. резко повысился вес товарного экспорта Евросоюза вне блока — почти до 42,0%. В сфере импорта отмечались аналогичные тренды, но долевого вклада ввоза из третьих стран оказывался выше в связи с закупками там необходимых блоку сырьевых и прочих товаров. Так, в 2001 г. на внеблоковый импорт пришлось 43,2% всей стоимости ввоза ЕС, а в 2019 г. — 41,4%. Британский выход из состава сообщества в 2020 г. повысил долю внеблокового ввоза в общем показателе до 43,5% (см. расчеты автора, табл. 1, 2).

Следует отметить особую роль товарного экспорта ЕС во внеблоковой торговле.

Прежде всего, экспорт товаров поддерживает занятость в отдельных странах-чле-

нах блока на большом числе различных предприятий, которые как производят соответствующую продукцию и непосредственно занимаются товарным вывозом, так и обеспечивают работу первых предприятий.

К 2020 г. в общей численности занятых в ЕС (около 209 млн человек) экспортом в третьи страны вне сообщества обеспечивалась занятость 37 млн человек, то есть, 17,9% общего числа работающих (этот вывоз содействовал чуть более чем одному из шести человек, занятых по всему Евросоюзу).<sup>1</sup>

Если анализировать ситуацию в отдельных странах-членах ЕС, следует отметить, что поддержка экспортом в третьи страны осуществлялась с некоторыми вариациями, но касалась примерно от одного из восьми человек, занятых в Греции (12,2 %) и Португалии (12,5%), до почти трех из каждых десяти в Люксембурге (29,1 %) и Ирландии (29,4 %) [17; 20; 26].

Поэтому представляет несомненный интерес распределение товарного экспорта Европейского Союза между странами вне сообщества (см. табл. 3). Представленные данные позволяют выявить некоторые важные тренды.

Стоит отметить, прежде всего, что в число постоянных и значимых партнеров ЕС на протяжении периода 2009–2020 гг. входило 20 стран, среди которых отчетливо просматриваются 4 основные группы. Совокупная доля всей «двадцатки» показывала тренд на повышение – с 60,6% до 64,5%, а после брекзита, что подчеркивает важную роль Великобритании, – до 80,9%.

Страновой состав всех групп оказывался в определенной степени стабильным, если учесть, что выход Великобритании из Союза «оттеснил» во вторую группу Турцию, стремившуюся остро конкурировать с партнерами за поставки из ЕС. Расчетные данные табл. 3 наглядно показывают постепенное снижение значимости Великобритании (находившейся пока в составе блока), но ее выход из членов

Союза выдвинул страну на второе место после США как важнейшего импортера товаров сообщества за его пределами.

При этом долевым вклад каждой группы в обеспечение товарного экспорта Евросоюза демонстрировал в основном тренд к повышению, но в 2020 г. показатели третьей и четвертой групп несколько понизились. При этом входившие в первую и вторую группы страны показали большую активность в повышении своей значимости.

Наибольшее внимание стоит уделить лидирующей группе импортеров товаров ЕС – в нее традиционно входят ведущие партнеры сообщества. Среди них выделяются США, Китай (включая или исключая САР Гонконг), Швейцария и Российская Федерация (см.: [12; 13; 14; 15]). Совокупный вклад данной группы возрос с 36,0% до 39,6% в основном за счет повышения долей США и Китая, при сдержанном росте активности Швейцарии, и на фоне санкционных потерь в торговле блока с РФ после 2014 г. Существенные сдвиги в первой группе произошли в 2020 г. по завершению брекзита, а США, Великобритания, Китай составили новую тройку лидеров по закупкам товаров в ЕС. Если доля всей группы в 2020 г. возросла почти до 56,0%, то только на лидеров пришлось 44,4%. Таким образом, они стали наиболее крупными партнерами блока с решающим вкладом в импорт товаров из ЕС.

Сфера товарного импорта Европейского Союза из стран вне блока отличалась определенным своеобразием, хотя в числе основных партнеров находились 4 группы стран, аналогично ситуации в экспортных поставках ЕС. Общая доля всех 20 стран также показывала тренд к росту – с 69,7% в 2009 г. до 70,5% в 2020 г. и в 2020 г. – до 82,2%. Также как и в области товарного вывоза, здесь отмечались флуктуации показателей, но основным оставался повышательный тренд (см. табл. 4).

<sup>1</sup> Extra-EU Exports support 37 million jobs in the EU (05.07.2021) // Eurostat. URL: <https://ec.europa.eu/eurostat/web/products-eurostat-news/-/ddn-20210705-2> (дата обращения 10.08.2021).

Таблица 3

Динамика географической структуры экспорта Европейского Союза в торговле с третьими странами (the EU Extra-trade) (2009–2020 годы, %)

Страна-партнер ЕС	Доля партнеров в экспорте ЕС, %											
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
США	14,3	14,1	13,7	14,0	13,8	14,8	16,6	16,5	16,3	17,0	18,0	18,3
Великобритания	(17,2)	(16,0)	(15,5)	(15,2)	(15,4)	(16,2)	(16,9)	(16,9)	(16,1)	(15,5)	(15,0)	14,4
Китай, включая САР Гонконг	9,3	10,4	9,3	9,0	9,0	9,5	9,2	9,7	10,4	10,5	10,6	11,7
Швейцария	7,1	6,9	7,1	6,9	6,6	6,4	6,5	6,7	6,6	6,5	6,9	7,4
Россия	5,3	5,8	6,4	6,7	6,4	5,5	3,8	3,7	4,2	4,0	4,1	4,1
<b>Итого</b>	36,0	37,2	36,5	36,6	35,8	36,2	36,1	36,6	37,5	38,0	39,6	55,9
Турция	3,5	4,1	4,2	4,0	4,1	3,9	4,0	3,9	3,8	3,4	3,2	3,6
Япония	2,7	2,7	2,7	2,8	2,7	2,7	2,7	2,8	2,7	2,8	2,9	2,9
Норвегия	2,9	2,7	2,7	2,6	2,6	2,6	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,5
Республика Корея	1,6	1,8	1,8	1,8	1,9	2,1	2,2	2,1	2,2	2,1	2,0	2,3
Канада	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,6	1,6	1,6	1,7	1,8	1,7
<b>Итого</b>	12,2	12,8	12,9	12,7	12,8	12,8	12,9	12,8	12,7	12,4	12,3	13,0
Индия	2,1	2,1	2,1	1,9	1,7	1,7	1,7	1,8	1,9	1,9	1,8	1,7
Мексика	1,3	1,4	1,4	1,5	1,5	1,5	1,7	1,7	1,8	1,8	1,8	1,6
Бразилия	1,7	2,0	2,0	2,1	2,1	1,9	1,7	1,5	1,5	1,5	1,5	1,4
Саудовская Аравия	1,4	1,4	1,5	1,5	1,7	1,7	1,8	1,5	1,4	1,3	1,2	1,3
Сингапур	1,5	1,5	1,4	1,4	1,4	1,3	1,3	1,4	1,4	1,5	1,4	1,2
<b>Итого</b>	8,0	8,4	8,4	8,4	8,4	8,1	8,2	7,9	8,0	8,0	7,7	7,2
Украина	1,1	1,2	1,3	1,3	1,3	0,9	0,7	0,9	1,0	1,0	1,1	1,2
Тайвань	0,8	0,9	0,9	0,8	0,9	0,9	0,9	0,9	1,0	1,0	1,1	1,2
Марокко	1,0	0,9	0,9	0,9	0,9	1,0	0,9	1,1	1,1	1,1	1,1	1,0
Южная Африка	1,2	1,3	1,4	1,3	1,2	1,1	1,2	1,1	1,1	1,1	1,1	0,9
Вьетнам	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,4	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
<b>Итого</b>	4,4	4,6	4,8	4,6	4,6	4,2	4,1	4,5	4,7	4,7	4,9	4,8
<b>Всего</b>	60,6	63,0	62,6	62,3	61,6	61,3	61,3	61,8	62,9	63,1	64,5	80,9

Примечание. Составлено и подсчитано автором согласно статистическим данным: [17; 18].



Таблица 4

## Динамика географической структуры импорта Европейского Союза в торговле с третьими странами (the EU Extra-trade) (2009–2020 годы, %)

Страна-партнер ЕС	Доля партнеров в импорте ЕС, %											
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Китай, включая САР Гонконг	18,5	19,4	15,9	15,2	15,2	16,3	18,7	19,1	18,5	18,3	19,1	22,8
США	10,7	9,7	9,3	9,8	10,1	10,4	12,0	12,2	11,5	11,2	12,1	11,8
Великобритания	(12,2)	(11,5)	(11,4)	(11,1)	(11,3)	(11,2)	(11,2)	(11,3)	(10,8)	(10,3)	(10,0)	9,8
Швейцария	5,8	5,3	5,2	5,1	5,3	5,4	5,7	6,0	5,6	5,3	5,7	6,3
Россия	9,6	10,6	11,6	12,0	12,2	10,7	7,9	7,1	7,8	8,4	7,5	5,5
<b>Итого</b>	44,6	45,0	42,0	42,1	42,8	42,8	44,3	44,4	43,4	43,2	44,4	56,2
Турция	2,7	2,6	2,6	2,5	2,7	2,9	3,2	3,5	3,5	3,5	3,6	3,6
Япония	4,2	3,9	3,6	3,2	3,0	3,0	3,1	3,4	3,2	3,1	3,2	3,2
Республика Корея	2,5	2,4	2,0	2,0	1,9	2,0	2,2	2,2	2,5	2,4	2,4	2,6
Норвегия	4,4	3,8	4,0	4,2	4,1	3,9	3,5	3,0	3,0	3,2	2,8	2,5
Вьетнам	0,6	0,6	0,7	0,9	1,1	1,2	1,5	1,7	1,7	1,7	1,8	2,0
<b>Итого</b>	14,4	13,3	12,9	12,8	12,8	13,0	13,5	13,8	13,9	13,9	13,8	13,9
Индия	1,8	1,9	2,0	1,8	1,8	1,8	1,9	2,0	2,0	2,0	2,0	1,9
Тайвань	1,3	1,4	1,2	1,1	1,1	1,2	1,3	1,4	1,4	1,4	1,4	1,5
Бразилия	1,9	2,0	2,2	2,0	1,8	1,7	1,7	1,7	1,6	1,5	1,4	1,5
Мексика	0,7	0,8	0,9	1,0	1,0	1,0	1,1	1,2	1,2	1,2	1,3	1,2
Канада	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,1	1,2
<b>Итого</b>	6,7	7,1	7,3	6,9	6,7	6,7	7,0	7,3	7,2	7,1	7,2	7,3
Сингапур	1,0	1,0	0,9	1,0	0,9	0,9	1,0	1,0	1,0	1,0	0,9	1,0
Южная Африка	0,9	0,9	0,9	0,8	0,8	0,8	0,9	0,9	0,9	0,9	1,0	1,0
Украина	0,7	0,8	0,9	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,9	0,9	1,0	1,0
Саудовская Аравия	0,9	1,1	1,6	1,9	1,7	1,6	1,2	1,1	1,1	1,5	1,4	0,9
Марокко	0,5	0,5	0,5	0,5	0,6	0,6	0,7	0,8	0,8	0,8	0,8	0,9
<b>Итого</b>	4,0	4,3	4,8	5,0	4,8	4,7	4,6	4,6	4,7	5,1	5,1	4,8
<b>Всего</b>	69,7	69,7	67,0	66,8	67,1	67,2	69,4	70,1	69,2	69,3	70,5	82,2

Примечание. Составлено и подсчитано автором согласно статистическим данным: [17; 18].

Таблица 5

Динамика товарной структуры экспорта Европейского Союза в торговле с третьими странами (the EU Extra-trade) (2008–2020 годы, %)

Товарная группа	Доля в товарном экспорте, %												
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020*
Товарный экспорт, всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Продовольствие, напитки, табачные изделия	5,2	5,7	5,6	5,7	5,9	6,0	6,3	6,3	6,6	6,5	6,2	6,6	8,6
Сырьевые товары	2,4	2,6	2,8	2,9	2,8	2,6	2,5	2,4	2,4	2,6	2,6	2,6	2,8
Минеральное сырье	6,5	5,4	5,8	6,5	7,5	7,0	6,4	4,8	4,3	5,3	5,9	5,2	3,3
Продукция химической промышленности	15,1	17,9	17,2	16,4	16,4	15,7	16,3	17,6	17,9	17,7	18,1	19,1	21,3
Машинотехническая продукция, транспортное оборудование	43,6	42,0	42,2	41,7	41,9	40,8	41,7	42,1	42,7	42,3	41,4	40,7	39,3
Прочие промышленные товары	24,0	23,5	22,8	22,6	22,5	22,0	22,7	22,5	22,7	22,6	22,4	22,5	22,4
Прочие товары	3,2	3,0	3,6	4,2	3,0	5,7	4,0	4,3	3,4	3,1	3,3	3,4	2,3

\* 2020 – ЕС-27.

Примечание. Составлено и подсчитано автором согласно статистическим данным: [17; 18].

Стоит обратить внимание, что в третьей группе рост обеспечивался за счет возросшей активности Мексики, Канады и Тайваня, во второй группе – Вьетнама и Турции (при снижении показателей Норвегии и Японии), а в первой – Китая, как главного поставщика товаров в Европейский Союз, и США, к которым присоединилась Великобритания, сформировав в 2020 г. новую тройку ведущих экспортеров в Евросоюз вне сообщества. При этом Швейцария проявляла сдержанность, России приходилось преодолевать с 2015 г. пре-

грады расширявшихся со стороны ЕС санкций.

Тем не менее, в целом, можно судить о формировании Европейским Союзом многочисленного сообщества надежных партнеров – покупателей товарной продукции Евросоюза и поставщиков своих товаров на его рынок.

При рассмотрении *товарной структуры* внешней торговли ЕС с третьими странами на современном этапе можно выявить ряд актуальных сдвигов в распределении экспортно-импортных потоков (см. табл. 5, 6).

Таблица 6

## Динамика товарной структуры импорта Европейского Союза в торговле с третьими странами (the EU Extra-trade) (2008–2020 годы, %)

Товарная группа	Доля в товарном импорте, %												
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020*
Товарный импорт, всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Продовольствие, напитки, табачные изделия	5,1	6,0	5,3	5,3	5,2	5,5	5,8	6,3	6,4	6,0	5,7	5,6	6,6
Сырьевые товары	4,8	3,8	4,6	4,9	4,5	4,5	4,3	4,2	4,0	4,2	4,1	4,0	4,6
Минеральное сырье	29,0	24,3	25,2	28,6	30,5	29,6	26,3	19,1	15,5	18,0	20,8	18,5	12,9
Продукция химической промышленности	7,8	9,1	9,0	9,0	9,1	9,4	9,8	10,8	10,8	10,6	10,3	10,6	13,6
Машинотехническая продукция, транспортное оборудование	26,9	28,6	28,9	25,6	25,0	25,9	27,0	30,8	32,1	32,0	31,3	31,9	34,2
Прочие промышленные товары	23,7	24,0	23,8	23,3	21,7	22,6	24,2	26,2	26,4	25,7	25,0	24,6	25,9
Прочие товары	2,7	4,3	3,2	3,3	4,1	2,4	2,6	2,7	4,8	3,5	2,8	4,6	2,2

\* 2020 – ЕС-27.

Примечание. Составлено и подсчитано автором согласно статистическим данным: [17; 18].

Прежде всего, на протяжении периода 2008–2020 гг. в композиции экспорта Европейского Союза в страны вне сообщества можно отметить нарастание доли таких товарных групп, как «продовольствие, напитки, табачные изделия» (с 5,2% до 8,6%), «сырьевые товары» (с 2,4% до 2,8%), а также «продукция химической промышленности» (с 15,1% до 21,35) при снижении почти вдвое веса «минерального сырья» (с 6,5% до 3,3%), «машинотехнической продукции, транспортного оборудования» (с 43,65 до 39,3%), «прочих промышленных товаров» (с 24,0% до 22,4%).

Что касается импорта Евросоюза из третьих стран, следует отметить, что сообще-

ству удается на основе принятых директив снижать доли таких товарных групп, как «сырьевые товары» (с 4,8% до 4,6%) и особенно «минеральное сырье» (с 29,0% до 12,9%), хотя показатели 2020 г. отражают снижение хозяйственной активности в странах-членах ЕС на фоне резкой диссеминации новой вирусной инфекции и введенных ограничительных мероприятий. При этом по всем прочим товарным группам наблюдалась повышательная динамика. Так, долевой вклад группы «продовольствие, напитки, табачные изделия» повысился с 5,1% до 6,6%, группы «продукция химической промышленности» – с 7,8% до 13,6%, групп «машинотехническая продукция, транспортное

оборудование» – с 26,9% до 34,2% и «прочие промышленные товары» – с 23,7% до 25,9% (см. табл. 5, 6).

Таким образом, Европейский Союз сохранял в структуре своего вывоза приоритет промышленных товаров, на которые в 2008 г. приходилось 82,7% всей стоимости товарных поставок, а в 2020 г. – 83,0%. При этом во ввозе из третьих стран заметно сократилась доля минерального сырья – более чем в 2,2 раза, а доля промышленных товаров, напротив, возросла почти в 1,3 раза – с 58,4% в 2008 г. до 73,7% в 2020 г. (подсчитано по данным табл. 5, 6).

Подводя итоги проведенного исследования, следует отметить, что на протяжении рассматриваемого периода Европейскому Союзу достаточно эффективно удавалось поддерживать свое лидирующее положение в системе современной международной торговли, хотя его долевого вклад показывал тренд к снижению (как в сфере товарного экспорта, так и импорта). Помимо воздействия внешних негативных факторов причинами снижения активности ЕС следует считать навязанное им санкционное противостояние с давними и традиционными партнерами в Восточной Европе, включая Россию, а также завершившийся в 2020 г. выход Великобритании из состава блока. Тем не менее, существенную поддержку внешнеторговой деятельности сообщества постоянно оказывает товарный обмен с третьими странами, что позволяет ему довольно гибко реагировать на изменения во внешней среде. При этом в товарной структуре экспортно-импортных связей вне блока отмечаются позитивные сдвиги в направлении снижения закупок минеральных ресурсов, наращивания обмена промышленными товарами. Все это соответствует поддержанию первенства Европейского Союза в международной торговле.

### Библиографический список

1. **Гладков И.С.** Международная торговля: основные тренды за первые 20 лет XXI века (2001–2020 гг.) // Экономические и социально-гуманитарные исследования. М.: МИЭТ, 2021. № 2(30). С. 16–27.
2. **Гладков И.С.** Международная торговля 2020: перемены или перегруппировка // Власть. 2021. Т. 29. № 3. С. 104–111.
3. **Гладков И.С.** Международная торговля на фоне замедления мировой экономики // Международная экономика. 2019. № 12. С. 44–50.
4. **Гладков И.С.** Международная товарная торговля в 2001–2013 гг.: тренды в группе лидеров // Власть. 2014. № 5. С. 15–18.
5. **Гладков И.С.** Посткризисная эволюция международной торговли // Международная экономика. 2014. № 7. С. 31–38.
6. **Гладков И.С.** Меняющаяся конфигурация международной торговли: роль ЕС // Международная экономика. 2019. № 10. С. 18–37.
7. **Гладков И.С.** Внешняя торговля Европейского Союза: новые тренды в условиях глобальной неопределенности // Экономические и социально-гуманитарные исследования. М.: МИЭТ, 2020. № 3(27). С. 14–23.
8. **Гладков И.С.** Внешнеторговые связи Европейского Союза на фоне нарастающей турбулентности // Международная экономика. 2020. № 6. С. 52–66.
9. **Гладков И.С.** Внешнеторговые связи Европейского Союза на современном этапе: «эффект черепахи» // Власть. 2017. Т. 25. № 10. С. 105–111.
10. **Гладков И.С.** Динамика и структура внешнеторговых связей Европейского Союза на этапе последнего его расширения // Международная торговля и торговая политика. 2017. № 4(12). С. 6–22.
11. **Гладков И.С.** Внешняя торговля Европейского Союза в зеркале международной статистики // Экономические и социально-гуманитарные исследования. 2019. № 3(23). С. 22–29.
12. **Гладков И.С.** Внешняя торговля Европейского Союза 2018: presto с тюльпанами // Власть. 2019. Т. 27. № 3. С. 161–166.

13. **Гладков И.С.** Внешняя торговля России в 2018 г.: подъем продолжается // Международная торговля и торговая политика. 2019. № 1(17). С. 60–71.
14. **Гладков И.С.** Внешняя торговля ЕС — РФ: современная динамика // Журнал экономических исследований. 2018. Т. 4. № 3. С. 1–8.
15. **Гладков И.С.** Внешнеторговые связи России и Евросоюза в контексте расширения ЕС. Москва, 2005. Сер. 161. Доклады ИЕ РАН. 100 с.
16. Annual International Trade Statistics by Country (HS02) [Electronic resource] // TrendEconomy: economic statistics repository. Access mode: <https://trendeconomy.com/> (дата обращения 13.08.2021).
17. Eurostat: Statistical Office of the European Union [Electronic resource]. Database. International trade. URL: <https://ec.europa.eu/eurostat/web/main/data/database> (access date 10.08.2021).
18. Eurostat regional yearbook: statistical book. 2020 edition. Luxembourg: Publications Office of the European Union, 2020. 192 p.
19. Key Figures on Europe: statistical book. 2020 edition. Luxembourg: Publications Office of the European Union, 2020. 68 p.
20. The EU in the world: statistical book. 2020 edition. Luxembourg: Publications Office of the European Union, 2020. 150 p.
21. Global Economic Prospects, June 2021 [Electronic resource] // The World Bank. Access mode: <https://www.worldbank.org/en/research> (access date 13.08.2021).
22. UNCTAD: United Nations Conference on Trade and Development [Electronic resource]. UNCTAD Handbook of Statistics 2020 - International merchandise trade. URL: [http://unctad.org/system/files/official-document/tdstat45\\_FS01\\_en.pdf](http://unctad.org/system/files/official-document/tdstat45_FS01_en.pdf) (access date 25.07.2021).
23. World Economic Outlook: Managing Divergent Recoveries. April 2021. Washington, DC.: International monetary fund. 2021. 170 p.; Access mode: <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/Issues/2021/03/23/world-economic-outlook-april-2021> (access date 13.08.2021).
24. World Economic Outlook Update: Policy Support and Vaccines Expected to Lift Activity. January 20, 2021 // International monetary fund. URL: <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/Issues/2021/01/26/2021-world-economic-outlook-update> (access date 13.08.2021).
25. World Economic Outlook: A Long and Difficult Ascent. October 2020. Washington, DC.: International monetary fund. 182 p.; Access mode: <https://www.imf.org/en/Publications/WEO/Issues/2020/09/30/world-economic-outlook-october-2020> (access date 13.08.2021).
26. Trading for Development in the Age of Global Value Chains: World Development Report 2020. Washington, DC.: World Bank. 267 p.; URL: <https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/32437/211457ov.pdf> (access date 13.08.2021).
27. Trade shows signs of rebound from COVID-19, recovery still uncertain [Electronic resource] // World Trade Organization. URL: [https://www.wto.org/english/news\\_e/pres20\\_e/pr862\\_e.htm](https://www.wto.org/english/news_e/pres20_e/pr862_e.htm) (access date 13.08.2021).

Поступила 14.08.2021

**Гладков Игорь Сергеевич** — доктор экономических наук, профессор; главный научный сотрудник, руководитель Центра международной торговли, Российская академия наук (РАН) (125009, Москва, Никитский переулок, д. 2), [professorgis@rambler.ru](mailto:professorgis@rambler.ru)

## References

1. Gladkov I.S. Mezhdunarodnaya trgovlya: osnovnye trendy za pervye 20 let XXI veka (2001–2020 gg.) // Ekonomicheskie i social'no-gumanitarnye issledovaniya. 2021. № 2 (30). S. 16–27.
2. Gladkov I.S. Mezhdunarodnaya trgovlya 2020: peremny ili peregrupirovka // Vlast'. 2021. Т. 29. № 3. S. 104–111.
3. Gladkov I.S. Mezhdunarodnaya trgovlya na fone zamedleniya mirovoj ekonomiki // Mezhdunarodnaya ekonomika. 2019. № 12. S. 44–50.
4. Gladkov I.S. Mezhdunarodnaya tovarnaya trgovlya v 2001–2013 gg.: trendy v gruppe liderov // Vlast'. 2014. № 5. S. 15–18.
5. Gladkov I.S. Postkrizisnaya evolyuciya mezhdunarodnoj trgovli // Mezhdunarodnaya ekonomika. 2014. № 7. S. 31–38.

6. Gladkov I.S. Menyayushchayasya konfiguratsiya mezhdunarodnoj trgovli: rol' ES//Mezhdunarodnaya ekonomika. 2019. № 10. S. 18-37.
7. Gladkov I.S. Vneshnyaya trgovlya Evropejskogo Soyuzha: novye trendy v usloviyah global'noj neopredelennosti//Ekonomicheskie i social'no-gumanitarnye issledovaniya. 2020. № 3 (27). S. 14-23.
8. Gladkov I.S. Vneshnetorgovye svyazi Evropejskogo Soyuzha na fone narastayushchej turbulentsnosti //Mezhdunarodnaya ekonomika. 2020. № 6. S. 52-66.
9. Gladkov I.S. Vneshnetorgovye svyazi Evropejskogo Soyuzha na sovremennom etape: «effekt cherepahi»// Vlast'. 2017. T. 25. № 10. S. 105-111.
10. Gladkov I.S. Dinamika i struktura vneshnetorgovyh svyazey Evropejskogo Soyuzha na etape poslednego ego rasshireniya//Mezhdunarodnaya trgovlya i trgovaya politika. 2017. № 4 (12). S. 6-22
11. Gladkov I.S. Vneshnyaya trgovlya Evropejskogo Soyuzha v zerkale mezhdunarodnoj statistiki//Ekonomicheskie i social'no-gumanitarnye issledovaniya. 2019. № 3 (23). S. 22-29.
12. Gladkov I.S. Vneshnyaya trgovlya Evropejskogo Soyuzha 2018: presto s tyul'panami// Vlast'. 2019. T. 27. № 3. S. 161-166.
13. Gladkov I.S. Vneshnyaya trgovlya Rossii v 2018 g.: pod'em prodolzhaetsya//Mezhdunarodnaya trgovlya i trgovaya politika. 2019. № 1 (17). S. 60-71.
14. Gladkov I.S. Vneshnyaya trgovlya ES – RF: sovremennaya dinamika//ZHurnal ekonomicheskikh issledovaniy. 2018. T. 4. № 3. S. 1-8.
15. Gladkov I.S. Vneshnetorgovye svyazi Rossii i Evrosoyuzha v kontekste rasshireniya ES. Moskva, 2005. Ser. 161 Doklady IE RAN. 100 s.
16. Annual International Trade Statistics by Country (HS02) // trendeconomy.com
17. Eurostat: Oficial'nyj sajt [Elektronnyj resurs] / <https://ec.europa.eu/eurostat/>
18. Eurostat regional yearbook. 2020 edition. Statistical book. Luxembourg: Publications Office of the European Union, 2020. 192 p
19. Key Figures on Europe. 2020 edition. Statistical book. Luxembourg: Publications Office of the European Union, 2020. 68 p.
20. The EU in the world. 2020 edition. Statistical book. Luxembourg: Publications Office of the European Union, 2020. 150 p.
21. The World Bank group Global Economic Prospects, June 2021 [Elektronnyj resurs] / <https://www.worldbank.org/en/research>
22. UNCTAD: Oficial'nyj sajt [Elektronnyj resurs] / YUNKTAD - 1995-2020. Rezhim dostupa: <http://www.unctad.org/> (data obrashcheniya 25.07.2021).
23. WEO: Managing Divergent Recoveries. April 2021. – Washington, DC. IMF. 2021. 170 p.
24. WEO Update, January 2021: Policy Support and Vaccines Expected to Lift Activity. January 20, 2021.
25. WEO: A Long and Difficult Ascent. October 2020. – Washington, DC, IMF. 182 p.
26. World Bank. 2020. World Development Report 2020: Trading for Development in the Age of Global Value Chains. – Washington, DC: World Bank. 267 p.
27. WTO forecasts: trade shows signs of rebound from COVID-19, recovery still uncertain//[https://www.wto.org/english/news\\_e/pres20\\_e/pr862\\_e.htm](https://www.wto.org/english/news_e/pres20_e/pr862_e.htm)

Submitted 14.08.2021

**Gladkov Igor S.**, Dr. Sci. (World Econ.), Full Professor; Senior Researcher, Head of the Center for International trade, the Russian Academy of Sciences (2 Nikitskiy Lane, Moscow, Russia, 125009), [professorgis@rambler.ru](mailto:professorgis@rambler.ru)